

# Table des matières

Remerciements.....	9
INTRODUCTION GÉNÉRALE.....	11
Quelques définitions.....	13
Question de recherche et méthodologie.....	17
Organisation de l'ouvrage.....	20

## PARTIE I

### **Les firmes comme acteurs des négociations internationales : éléments théoriques et mise en place du décor**

CHAPITRE I. – Les firmes, un acteur négligé par la théorie des Relations internationales.....	25
Du statisme de la théorie des régimes à l'approche libérale des politiques internationales.....	26
L'économie politique internationale et ses développements critiques.....	31
L'apport du constructivisme sociologique à la compréhension du rôle des firmes.....	40
CHAPITRE II. – Vers une théorie de moyenne portée de l'influence des firmes sur les négociations environnementales.....	45
Les industriels comme acteurs politiques des questions d'environnement.....	45
L'influence industrielle au plan national.....	50
L'influence des firmes sur la négociation internationale.....	56
Bilan de la grille d'analyse : évaluer l'influence des firmes.....	62

CHAPITRE III. – L’installation du décor : des metteurs en scène hostiles aux intérêts des firmes.....	67
L’agenda de travail de la CDB : trois missions spécifiques.....	67
Une convention pour trois objectifs.....	68
La CDB en opposition aux normes internationales qui la précèdent.....	71
Les pays en développement à l’origine de l’évolution de l’agenda de négociation.....	76
Un programme de travail hostile aux activités des firmes.....	84

## PARTIE II

**Premier acte : influencer les politiques nationales**

CHAPITRE IV. – L’Etat au service des firmes ? Séduction et limites d’un modèle américain.....	93
Politiques américaines et firmes : l’illustration d’un modèle « d’Etat compétitif ».....	93
La séduction d’un modèle prometteur.....	98
Quand l’Etat justifie ses politiques grâce aux entreprises.....	103
CHAPITRE V. – La Commission européenne « arbitre » des conflits industriels.....	111
Les entreprises divisées sur l’orientation des politiques européennes.....	111
La négociation des directives de 1990.....	111
La mise en œuvre des directives de 1990 et leur révision.....	114
Le leadership de la DGE sur la politique extérieure environnementale de l’UE.....	120
Le cas des négociations sur la biosécurité : l’exemple de l’Allemagne.....	120
Quand l’UE façonne les attentes des firmes européennes : les négociations de l’APA.....	128
CHAPITRE VI. – Les entreprises nationales comme appuis des PED.....	133
Les firmes transnationales en ligne de mire des PED.....	133
Les PED leaders des négociations internationales sur la biosécurité.....	133
Les PED pionniers des législations nationales pour l’APA.....	138
Le recours aux entreprises nationales pour le développement : le cas du Brésil.....	144
Les luttes de pouvoir entre firmes pour la mise en œuvre des politiques nationales de biosécurité.....	145
Un appui solide sur des secteurs nationaux expérimentés pour les politiques APA.....	148

## PARTIE III

**Deuxième acte : agir lors des sommets internationaux**

CHAPITRE VII. – Le soutien des firmes aux positions étatiques qui leur sont favorables.....	159
Une mobilisation initiale discrète des entreprises.....	159
L’échec des stratégies de soutien étatique.....	164

CHAPITRE VIII. – L’union fait la force ? Les coalitions industrielles transnationales.....	173
Naissance d’une coalition industrielle transnationale :	
la Global Industry Coalition.....	173
Les limites de l’influence de la GIC et sa réorganisation interne.....	178
La fragmentation des intérêts économiques en coalitions transnationales multiples.....	183
Les coalitions industrielles transnationales comme supports des stratégies d’influence individuelles.....	190
CHAPITRE IX. – Apprendre de ses limites : évolution des stratégies industrielles.....	197
L’appui de la GIC sur les lobbies scientifiques.....	197
Un engagement constructif pour l’APA.....	205
CONCLUSION GÉNÉRALE. – Dénouement.....	213
Bilan de l’évaluation de l’influence.....	213
Expliquer l’influence.....	216
Les étapes de la négociation.....	216
Les alliances avec les gouvernements.....	219
La coordination.....	221
L’adaptabilité.....	222
Valeur du cadre théorique proposé.....	225
Pistes de travail futures.....	226
Annexes.....	229
Annexe 1 – Détail des mission de terrain.....	229
Annexe 2 – Analyse quantitative de la participation des représentants étatiques aux négociations de la Convention sur la diversité biologique.....	230
Annexe 3 – Analyse quantitative de la participation des industriels aux négociations de la Convention sur la diversité biologique.....	234
Bibliographie sélective.....	239
Liste des acronymes.....	243
Table des matières.....	245